

evo

evo nedir?

Evo, satışla ilgili tüm kullanım amaçlarına yönelik özellikleri bünyesinde barındıran bir satışgücü otomasyonudur. Evo'nun kullanım amacı;

Sıcak, soğuk veya karma satış yapan ve saha ekibi bulunan işletmelerin sahadaki tüm işlemlerini elektronik olarak gerçekleştirmesi,

Satış temsilcisinin bürokratik işlemlerden kurtularak asıl faaliyet konusu olan satışa odaklanabilmesi,

Satışa konu olan veya yardımcı her türlü mamül ve envanterin takibi,

Toplanan verinin satış yönetiminin sağlıklı kararlar alabilmesi için raporlanmasıdır.

Bunların yanısıra, Evo ile ofislerinizde ihtiyaç duyduğunuz fatura, irsaliye, kasa, tahsilat, banka hesapları, sipariş, araç takibi, cari ve stok takibi gibi ön muhasebe işlemlerinizi için ayrıca yazılım yatırımı gereksinimiz ortadan kalkar.

Tüm satış organizasyonları için profesyonel bir çözüm...

SABAH ARACINA MAL YÜKLEMELİK İÇİN
TALEP FORMU DOLDUR
ÇIKIŞ İRSALİYESİ DÜZENLE
HER MÜŞTERİDE FATURA DÜZENLE
TUTARLARI DOĞRU ŞEKİLDE HESAPLA
VE YAZ TAHSİLAT MAKBUZU
DÜZENLE VE TÜM BU İŞLEMLERİ
CARİ DEFTERE KAYDET
OFİSE DÖNDÜĞÜNDE ARACI SAY VE
DÖNÜŞ İRSALİYESİ DÜZENLE
ARAÇTA KALAN MALLARI DEPOYA İADE
ETMEK İÇİN TEKRAR FORM DOLDUR
ROTA RAPORU HAZIRLA

önce **zaman** kazanın!

Satışla ilgili olmayan tüm bu işlemlerin, satış personeline günlük maliyeti ortalama 6 saatten* fazladır. Evo, satış temsilcisinin saatler harcadığı işlemleri dakikalar içinde gerçekleştirir.

Evo ile gereksiz harcanan bu zamanı %80 oranında geri kazanırsınız.

*Günde 30 nokta ziyareti üzerinden hesaplanmıştır.

verimlilik

Evo, veriyi sahada oluşturduğu anda kaydeder ve kaydedilen bu veriler için ofiste mükerrer işlem gerekmez.

Satış temsilcisinin kaydettiği tüm işlemler (sipariş, fatura, irsaliye, tahsilat, yeni müşteri vb.) direkt olarak ofis veritabanına ve oradan da varsa firma merkezine otomatik olarak aktarılır.

Böylece Evo, sahadaki yapılmış olan işlemleri tekrar kaydetmek için ofiste ayrıca bir personel maliyeti üstlenmenizi gerektirmez.

Ofis bilgisayarınızın açık olması yeterli!

Penetrasyon / Ziyaret / Ciro

Evo ile satış temsilcisi kâğıt kalem ile vakit harcamak yerine sadece satış yapmaya odaklanır, hergün daha fazla müşteri ziyareti ve yeni müşteri kazanımı gerçekleştirir ve cirosunu artırır.

Evo ile müşteri portföyünüz genişler, kârlılığınız artar.

evo

Karar Destek

Evo, her düzeydeki satış yöneticisinin karar vermek için ihtiyaç duyduğu raporları anında üretir. Tüm raporlar internet üzerinden de alınabilir.

Merkezi Yönetim

Evo'da tüm satış parametreleri (fiyatlar, iskontolar vb.) genel merkezde belirlenir. Şube, bayi ve personel bu kurallar çerçevesinde ve yetkisi dahilinde satış yapar.

Hatasızlık

İnsan için normal olan basit işlem hataları Evo ile tamamen ortadan kalkar. Ayrıca satış temsilcileri stok ve müşterilerin cari bilgilerini anlık olarak takip edebilir, yapacakları yanlışlıkları anında fark ederek düzeltebilirler.

Evo ile satış temsilcileriniz ürünlerinizin kod, fiyat, KDV bilgilerini; müşterilere özel fiyatlandırmaları, müşterilerin bakiyelerini, promosyonlu ürünleri, kampanyaları akıllarında tutmak zorunda kalmazlar.

Prestij

Evo ile müşteri ve yasal merciler nezdindeki prestijiniz olumlu yönde etkilenir.

Deneyim

Evo, satış profesyonelleri ile Datagen yazılım ekibinin 6 senelik işbirliği ve deneyimi ile hazırlandı.

Düşük Toplam Sahip Olma Maliyeti

Evo, ihtiyacınızı karşılayan en uygun fiyatlı donanım ile çalışmak üzere hazırlanmıştır. Windows Mobile® işletim sistemli cep telefonundan, barkodlu endüstriyel terminallere kadar geniş bir aralıkta seçim size aittir.

Evo ile satış aracınızın yazılımdan kaynaklı bir problem nedeniyle ofise dönme olasılığı 4500'de 1'dir*. Donanım problemi nedeni ile fabrika ayarlarına dönen bir terminali satış temsilciniz dahi basit birkaç adımlık işlemle tekrar çalışır hale getirebilir. Üstelik Evo ile sahada karşılaşılabilecek donanım problemlerinde dahi veri kaybedilmez.

Evo, el terminalinizin uzun ömürlü olması ve maliyetinizin düşmesi amaçlanarak tasarlanmıştır. Evo ile terminalinizi beşiğe oturtmak, kablo bağlamak vs. zorunda değilsiniz. Saha ve ofis işlemlerinde sürekli olarak kablosuz iletişim kullanılır.

Evo, kendisi için yapılan yatırımı çok kısa bir sürede kazanca çeviriyor!..

* 20 farklı şehirde toplam 300 araç ve 45 günlük ölçüm süresi sonunda hesaplanmıştır.

nerede olduğunuzun hiçbir önemi yok!

Evo'nun arkasında Datagen ve bayilerinin eğitimli personelinin sürekli desteği vardır. Karşılaşabileceğiniz problemlere dakikalar içerisinde müdahale edilir.

Evo, sahadaki ekibinizin duraklamaması için tasarlanmıştır.

Evo'da problem yaşarsanız sistem otomatik olarak hata detayını Datagen'e iletir.



Ölçeklenebilirlik

İster bayi ve şubeleriyle satış yapan bir organizasyonunuz olsun, isterse tek bir noktada birden çok firmanın bayiliğini yapıyor olun;

Evo tüm ihtiyaçlarınızı karşılar.



Modülerlik

İhtiyaç duymadığınız modülleri satın almak zorunda değilsiniz.

Böylelikle, işinize yaramayan modüllere **gereksiz yatırım yapmanız engellenmiş olur.**



Ücretsiz Eğitim

Kullanımı oldukça basit olan Evo'ya sadece 8 saatlik bir eğitimden sonra tamamen hakim olabilirsiniz.

Bu eğitim, uzmanlarımız tarafından ücretsiz olarak veriliyor.



evo

EVO

datagen

“İş’ te çözüm”



■ Promosyon

Ürün bazında ve fatura genelinde bedelsiz mal, iskonto promosyon tanımlamaları yapılabilir. Promosyonların uygulama şartları esnek şekilde belirtilebilir.

■ Düşük Fiyat Kontrolü

Ürünlerinizin net satış fiyatının belirttiğiniz rakamın altına inmesini engelleyebilirsiniz. Şubelerinizin bu fiyatları kendisi için özelleştirmesini sağlayabilirsiniz.

■ Ulusal ve Yerel Zincir İşlemleri

Evo ile çok şubeli ulusal ve yerel zincir işlemlerini takip edebilirsiniz. Ulusal zincirlerinizin cari hesaplarını genel merkezinizden takip edebilir ve detaylı mağaza satış raporlarını alabilirsiniz.

■ Ambalajlı Satış

Ürünleriniz için dilediğiniz sayıda ambalaj tanımlayarak satış ve sipariş işlemlerinde kullanabilirsiniz.

■ Depozito Takibi

Depotizolu ürünleri belirleyebilir ve depozitolarınızın takibini yapabilirsiniz.

■ Barkod ve Değişken Ağırlıklı /Miktarlı Barkod Desteği

Tüm el terminaleri değişken ağırlık/miktarlı ürün barkodları ile parti seri numarası içeren birleşik barkodları desteklenir.

■ Evo Rota Kartı

El terminaleri bulunurluk verilerinden yola çıkarak ürün erimesi hesaplar, satış ve iade için miktar önerisinde bulunur. Ürün tazeliğini hedefleyen işletmeler için birebir.

■ Parti Seri No Takibi

ISO-22000 çerçevesinde ürünleriniz için satış ve depolarınız arasında hareketlerinde parti seri no bilgisi kaydedebilir / raporlayabilirsiniz.

■ Sipariş Yönetimi

Dilerseniz Evo terminaleri ile sipariş toplama yöntemine dayanan soğuk satış yapabilir, siparişlerin topluca satışa dönüştürülmesi ve sevkiyatlarının önceden belirlenmiş bölgelere göre araçlara atanmasını sağlayabilir, araçların kapasitelerine göre doluluklarını ayarlayabilir, gerekli olması halinde siparişlerin dağıtım aracını tek tek değiştirebilirsiniz.

■ Depo ve Stok İşlemleri

Sınırsız sayıda depo tanımlayarak ambar fişi, karma koli fişi, üretimden giriş fişi gibi stok hareketlerini takip edebilirsiniz. Fabrika ile şube depoları arasındaki ürün transferleri otomatik olarak gerçekleştirilir.

■ GPS

İster el terminali üzerindeki GPS alıcısı, isterse araç takip sistemi verileri ile karşılaştırarak müşteri ziyaretlerinin doğruluğu tespit edilir.

■ Bulunurluk Anketi

Evo ile satış temsilcilerinizin müşterilerinizde bulunan ürün miktarını kaydetmesini sağlayabilir ve ürünlerinizin erime raporlarını alabilirsiniz.

■ Web Sipariş

Yetkilendirilen müşteriler internet üzerinden siparişlerini girebilir, cari raporlarını alabilir.

■ Yetkilendirme

Sistemde yapılabilecek her işlem için kullanıcı yetkisi tanımlanabilir. Ofislere ait yetki ve ayarlamalar merkez ofiste yapılır.

esnek ve kontrollü!

Evo ile mali belge şablonlarından personel yetkilendirmeye, fiyatlandırmadan raporlara kadar hemen herşey esnek bir şekilde ayarlanabilir.

Kullanıcılar, bu ayarlar ve kendisine tanımlanmış yetkiler çerçevesinde çalışır.



■ Ofisler Arasında Veri Aktarımı

Bölge veya organizasyon değişikliklerinde, müşterilerinizi tüm bilgileri ile birlikte toplu olarak başka bir ofisinizin veritabanına aktarabilirsiniz.

■ Parametrik Yapı

Tüm parametrik tanımlamalar merkez ofiste yapılır ve şubelere otomatik aktarılır.

■ Online Çalışma (GPRS)

Evo ile sahada kaydedilen tüm veriyi GPRS ile ofise aktarabilirsiniz.

■ Depocu Terminali

Depo sorumluları araç yükleme, irsaliye, fatura, sipariş, üretimden giriş fişi, ambar fişi, sayım işlemlerini kendisine özel bir el terminalinden gerçekleştirebilir.

■ Fiyat Opsiyonu

Fiyat değişikliklerinde seçtiğiniz müşterilerinizin belirlediğiniz bir süre ile eski fiyatlardan alım yapmasını sağlayabilirsiniz.

■ Şubeye Özel KDV Oranları

Şubelerinizin belirttiğiniz ürünleri farklı KDV oranından satmasını sağlayabilirsiniz.

■ Döviz Endeksli Fiyatlandırma

Ürünlerinizi döviz ile fiyatlandırabilirsiniz.

■ Ödeme Şekline Göre İskonto

Her müşteriniz için ayrı ayrı peşin ve kredi kartı ile ödeme iskontosu belirtebilirsiniz.

■ Article Numaraları

Sınırsız özel ürün kod (article) listesi ve özel fiyat listesi tanımlanabilir. Bu sayede özel müşterilerinize düzenleyeceğiniz evraklarda, ürünlere ait kendi ve ürün isimlerini gösterebilirsiniz.

■ Konsinye Satış

Konsinye irsaliye ve fatura düzenleyebilir, müşterinizdeki konsinye ürün stoğunu görebilirsiniz.

■ İrsaliye/Fatura Yansıtma

Alış irsaliye ve faturalarınızı anında satışa dönüştürebilirsiniz.

■ Açık / Kapalı Fatura

Borç / alacak esasına dayalı cari sisteminin yanısıra istediğiniz faturalarınızı açık/kapalı olarak işaretleyebilir ve açık faturaları raporlayabilirsiniz.

■ Personel - Ürün Grubu Eşleşmesi

Dilerseniz her personel için satmaya yetkili olduğu ürün gruplarını belirterek terminalinde gereksiz ürünleri görüntülemesini engelleyebilirsiniz.

■ İade ve Birebir Değişim

Nedenlerine ve tekrar satılabilir olmasına göre iade ve birebir değişim işlemleri el terminalerinden gerçekleştirilebilir.

■ Araç Takibi

Araçlarınızın yakıt / bakım giderlerini takip edebilirsiniz.

■ Kasa ve Gider Takibi

Evo ile şirket kasanızı tutabilir, satış ve pazarlama masraflarınızı personel kırılımında raporlayabilirsiniz.

■ Veri Aktarımı

Tüm verinizi kullandığınız diğer ticari uygulamalara kendi ayarladığınız parametreler ile aktarabilirsiniz.

kusursuz bir yardımcı...

Evo'da satış temsilcisi kendini ilgilendiren tüm işlemleri (rapor verme, veri güncelleme, ürün yükleme, depoya iade vb. işlemleri) kendi el terminali ile gerçekleştirir.

Evo, ekranlarının kolay kullanımlı olması için tasarım aşamasında sürekli olarak satış temsilcileri tarafından değerlendirilerek geliştirildi.



■ Özel Raporlama

Sisteme gömülü raporların yanısıra ihtiyaç halinde Datagen'den özel rapor desteği alabilirsiniz.

■ Serbest Satış Raporlama (OLAP Decision Cube)

Bu özel raporlama şekli ile satış verilerinizi istediğiniz kırım ve detay ile görüntüleyebilirsiniz. Her bir raporda yüzlerce alt raporu kendiniz oluşturabilirsiniz.

■ Web Raporlama

Masaüstü uygulamasından alınan her raporu Web arayüzünden de alabilirsiniz. Kullanıcıların Web raporlamada hangi şubeler ve rapor grupları için yetkili olduklarını belirleyebilirsiniz.

■ Satış Destek Ekipman Takibi

Müşterinize zimmetlenen dolap, stand gibi satış destek ekipmanlarının takibini yapabilirsiniz.

■ Çoklu Rapor Biçimleri

Sistemdeki her raporu ister ekrandan, ister PDF formatında veya isterseniz Microsoft Excel dosyası olarak alabilirsiniz.

■ Belge Şablonları

Masaüstü ve el terminali uygulaması için farklı belge şablonu tanımlanabilir. Her terminal kendine özel bir şablon kullanabilir.

■ Araçta Çift Yazıcı Desteği

El terminali uygulaması, aynı anda iki yazıcı ile çalışabilir.

■ Mağaza içi Satış Temsilcisi

Satış mağazası içerisinde çalışan satış temsilcilerinizin, müşterileri ile birlikte gezerken sipariş kaydedebilir.

Tercih Sizin...

İşletmeniz için uygun modülleri tercih ederek satın alma şansına sahipsiniz...

Böylelikle, bugün için kullanma gereksinimi duymadığınız modüllere ek yatırım yapmamış olacaksınız.



datagen biliřim

Sanayi ve Ticaret Limited řirketi

Mevlana Mh. 1776 / 23 Sok. No: 2
Bornova 35050 İZMİR | TÜRKİYE

T. +90 (232) 373 8300
F. +90 (232) 373 5652

bilgi@datagen.com.tr
www.datagen.com.tr